

এক, ব্যথার ওষুধ ক্লিনোরিল (জেনেরিক নাম সুলিনডাক) এর ওপর গবেষণার নামে বিলেতের আট হাজার চিকিৎসকের পেছনে ১৯৯৭ সালে প্রসিদ্ধ ওষুধ কোম্পানি মার্ক শাপ ডোম প্রায় এক লাখ বিশ হাজার পাউন্ড ব্যয় করে একই বছর মুনাফা অর্জন করে কম করে হলেও দশ লাখ পাউন্ড। দুই, ১৯৮৩ সালে ইতালির বহুজাতিক কোম্পানি ফার্মা-ইতালিয়া কার্লোএরভা তাদের ব্যথার ওষুধ ফ্যাসিস্ট (জেনেরিক নাম উইডোপ্রোফেন) বাজারজাত করার সময় ব্রিটিশ ব্যথা বিশেষজ্ঞ চিকিৎসকদের প্রমোদ ভ্রমণে বিলাসবহুল ট্রেন ওরিয়েন্ট এক্সপ্রেস করে মনোরম শহর ভেনিসে নিয়ে যায় এবং তাদের পেছনে লাখ লাখ টাকা খরচ করে। ১৯৯৩ সালে প্রচারিত বিবিসি টেলিভিশনের প্যানোরমা অনুষ্ঠান থেকে বিশ্ববাসী এ খবর জানতে পারে। তিন, ১৯৮৯ সালে বহুজাতিক কোম্পানি ইলিলি অপারেন (জেনেরিক নাম ফেনোপ্রোফেন) বাজারজাত করার সময় বিলেতের বিখ্যাত বাত বিশেষজ্ঞদের বিলাস ভ্রমণে জার্মানি নিয়ে যায় এবং পরের বছর তাদের নিয়ে যাওয়া হয় প্যারিসে। এ বিলাস ভ্রমণের পিছনে কোম্পানি এক কোটি টাকা খরচ করে। এ ধরনের অনৈতিক কর্মকাণ্ডে বিশ্বের বহুজাতিক কোম্পানিগুলো অগ্রগামী হলেও ছোট-বড়, প্রতিষ্ঠিত-অপ্রতিষ্ঠিত প্রতিটি ওষুধ কোম্পানি চিকিৎসকদের পেছনে কম-বেশি অর্থ ব্যয় করে থাকে। এ গেল অর্থের কথা। অর্থ ছাড়াও ওষুধ কোম্পানিগুলো চিকিৎসকদের প্রচুর পরিমাণ ওষুধ ফ্রি স্যাম্পল হিসেবে উপহার দিয়ে থাকে। অভিজ্ঞ মহল মনে করেন, এ ফ্রি স্যাম্পল আর ঘূরের মধ্যে পার্থক্য অতি নগণ্য। স্বভাবতই প্রশ্ন আসে- চিকিৎসকগণ এই ফ্রি স্যাম্পল কেন গ্রহণ করেন বা এই ওষুধ নিয়েই বা তারা কি করেন? এভাবে ফ্রি স্যাম্পল নেয়া বা দেয়া নীতিগতভাবে বৈধ হতে পারে না। এভাবে ফ্রি স্যাম্পল দেয়া বা নেয়াকে নিষিদ্ধ ঘোষণা করার সময় এসেছে।

মার্কিন যুক্তরাষ্ট্রের মতো উন্নত দেশেও প্রেসক্রিপশনে প্রদত্ত ওষুধের পরিমাণ নেহায়েত কম নয়। এক পরিসংখ্যানে দেখা যায়, চিকিৎসকগণ প্রেসক্রিপশনে যেসব ওষুধ লিখে থাকেন তার মধ্যে একেজো বা অপ্রয়োজনীয় ওষুধের পরিমাণ প্রায় তেত্রিশ শতাংশ। ফ্রান্সে বিভিন্ন পরিসংখ্যানে দেখা যায়, ডেন্টাল সার্জন কর্তৃক প্রদত্ত এন্টিবায়োটিকের শতকরা ৪৫ ভাগই অপ্রয়োজনীয় বলে অভিজ্ঞ মহল মত পোষণ করেন। বয়স্ক লোকদের বেলায় ওষুধ প্রয়োগের ৫০ ভাগ ক্ষেত্রে কোন মেডিক্যাল রুল অনুসরণ করা হয় না বলে অন্য এক পরিসংখ্যানে দেখা গেছে। এসব অপ্রয়োজনীয় ওষুধ প্রেসক্রাইব করার জন্য চিকিৎসকদের অমনোযোগ এবং অজ্ঞতাকে দায়ী করা হয়। ব্রিটেনে এক সমীক্ষায় দেখা যায়, যেসব মহিলা সন্তান প্রসবের জন্য হাসপাতালে ভর্তি হয়

আমাদের মতো দেশে মনে করা হয়- রোগী কমনম্যান, চিকিৎসক সুপারম্যান। তাই সুপারম্যানদের জবাবদিহিতার ক্ষেত্রে দায়বদ্ধতা খুব বেশি পরিলক্ষিত হয় না।

বাংলাদেশে ড্রাগ প্রমোশনে কোম্পানিগুলো মেডিক্যাল রিপ্রেজেন্টেটিভ বা ড্রাগ প্রমোশন অফিসার নিয়োগ করে থাকে। বাংলাদেশে প্রতি তিনজন চিকিৎসকের পেছনে একজন রিপ্রেজেন্টেটিভ রয়েছে এবং এ খাতে প্রতিবছর কোটি কোটি টাকা খরচ হয়। এই রিপ্রেজেন্টেটিভগণ অধিকাংশ ক্ষেত্রে ওষুধ বিশেষজ্ঞ নয় এবং কোন কোন সময় ওষুধের ওপর এদের পর্যাপ্ত জ্ঞান থাকে না। তাদের কোন কোন সময় ড্রাগ প্রমোশনের ওপর প্রশিক্ষণ দেয়া হয়ে থাকে। কিন্তু ড্রাগ প্রমোশনের জন্য ওষুধ কোম্পানি কর্তৃক পরিচালিত এই প্রশিক্ষণ কতটুকু নিরপেক্ষ এবং প্রকৃত তথ্য সাপেক্ষ তা মূল্যায়নের প্রয়োজন রয়েছে। এরা সাধারণত কোম্পানির ব্যবসায়িক স্বার্থটাকে বড় করে দেখে এবং সে মোতাবেক চিকিৎসককে ওষুধ প্রয়োগ এবং ড্রাগ স্টোরগুলোকে ওষুধ কিনতে প্রলুব্ধ করে। ফলশ্রুতিতে ভুল বা ক্ষতিকর ওষুধ প্রয়োগের ফলে রোগী ক্ষতিগ্রস্ত হয়। তাই ওষুধ কোম্পানিগুলো কর্তৃক চিকিৎসক এবং রোগীর জন্য প্রকৃত ও পর্যাপ্ত তথ্য প্রবাহে নিশ্চয়তা বিধান করার ব্যাপারে সরকারের দৃঢ় পদক্ষেপ নেয়া উচিত।

বর্তমানে ওষুধের জোয়ারে আমাদের চিকিৎসকগণ ভাসছেন আর এতসব ওষুধের ওপর প্রকৃত তথ্য অন্বেষণে হিমশিম খাচ্ছেন। কোন দেশে ওষুধের সংখ্যা সীমাবদ্ধতা না থাকলে এবং বাজার প্রয়োজনীয় বা অপ্রয়োজনীয় ওষুধে প্রাধান্য হয়ে গেলে সব ওষুধের ওপর সম্যক ধারণা অর্জন কোন চিকিৎসকের পক্ষে সম্ভব নয়। সূচিকিৎসার জন্য সীমাবদ্ধ ওষুধের ওপর পর্যাপ্ত জ্ঞান, অসংখ্য ওষুধের ওপর অপূর্ণ ও ভাসাভাসা জ্ঞানের চেয়ে অনেক উপকারী। ওষুধের ফলপ্রসূ ও যুক্তিসঙ্গত প্রয়োগের জন্য কোম্পানি প্রদত্ত নামের পরিবর্তে ওষুধের জেনেরিক নাম ব্যবহার আবশ্যিক। প্রত্যেক দেশে স্বাস্থ্য ব্যবস্থার উন্নতিকল্পে একটি অত্যাবশ্যকীয় ওষুধের তালিকা থাকা প্রয়োজন। সূচিকিৎসার স্বার্থে চিকিৎসকদের জন্য থাকা প্রয়োজন একটি স্ট্যান্ডার্ড ট্রিটমেন্ট গাইড লাইন। বাংলাদেশের মতো একটি অনুন্নত দেশের নিরীহ জনসাধারণের সুস্বাস্থ্য নিশ্চিতকরণে এসব ইন্সট্রুমেন্টের কোন বিকল্প নেই। বিশ্বস্বাস্থ্য সংস্থাও এ মত পোষণ করেন।

লেখক : ফার্মেসি অনুযদ, ঢাকা ও প্রোভিসি, ইস্ট ওয়েস্ট ইউনিভার্সিটি
drmuniruddin@yahoo.com